

SHE会員の皆様へ

戦略法人保険営業塾

成果を出すことに 焦点を合わせた講座に 生まれ変わります！

学ぶ（知る）から使える（話せる）、そしていかにして自分の成果に変えるか？
どんなに良い話を聞いても、「理解できない」「使えない」「成果に結び付かない」では受講料の投資価値がありません！



SHE基礎講座が10月から 新講座にリニューアル！

どんなに凄い人から凄い事を聞いても成果が上らなければ「お経」を習っているのと同じです。いくら高い価値があっても成果がでなければ、受講料に対するリターンは得られません！



成果を出すことが目的！

延べで1000人以上の個別相談を受けましたが、概ね知識が定着していません。「まだ、こんな事も理解していない？」成果を出すには「基礎知識」が必要で、知らなければ何もできません。
多くの方から頓珍漢な質問を受けました。分かったふりをするのは私を含め、保険営業は上手です。しかし、それではお客様のお役に立てません。



知識の次は行動を起こす！

知識を習得したら、次は行動です。
「どう動く？」「どこに行く？」「どう話す？」
「何から話す？」全て教えます。
新規の見込客の探し方も教えます。0からでも大丈夫、実績のある手法を教えます。



全12回+特別講義1回！

毎回異なる知識、異なる意図、異なる目的を持ちます。必修科目と選択科目があり、アップデートを意識しながら毎月実施します。法人保険営業で成功するためのノウハウが全て詰まった講座となります。
ご期待ください！



講師 肉田 博之

講師 佐藤 貴弘

2023/10/20 START

メイン講師 沖野 孝之

10/20
FRI

Renewal 1回目

ZOOMオンラインにて開催

A：10:00～12:00

B：13:00～15:00

※開催する曜日により講義時間帯は異なります

受講スケジュール（リニューアル1回目）

【必修科目】

- 10/20 (金) A 財務支援と原理原則普遍の道理
- 10/21 (土) A 決算書の基本①
- 10/24 (火) A 決算書の基本②
- 10/25 (水) A 銀行融資の基本
- 10/30 (月) B 銀行格付け
- 10/31 (火) A 融資の種類と資金繰りの基本

【選択科目】

- 11/01 (水) A 財務分析とツール
- 11/06 (月) B 財務改善の基本と加入保険の改善
- 11/07 (火) A なぜ利益が必要なのか？
- 12/05 (火) A マーケティング（社長を見つける）
- 12/06 (水) A コンサル型営業（質問力営業）
- 12/07 (木) B 法律からみた財務の落とし穴



月1回の特別講義

肉田講師による「決算書分析法」

11/17 (金) 10:00～13:00



戦略法人保険営業塾/SHE

<https://she-hsc.com/>

info@she-hsc.com

